

**Veröffentlichungen über Studienangebot BWL – Handel
Vertiefung Branchenhandel Bau, Haustechnik, Elektro:**

Gemeinsam Studieren, RAS Heft 6-2010, Seite 40-41, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Frische Führungskräfte, SBZ Sanitär.Heizung.Klima, Ausgabe 03-2013, Seite 63, Gentner Verlag, Stuttgart.

Duales Studienangebot für SHK-ler in Mosbach, SI Informationen, Heft 02/2013, S. 62-63, AT-Fachverlag, Fellbach.

Vision des Studienganges Haustechnik, RAS Heft 2-2014, Seite 32-34, Krammer Verlag Düsseldorf.

Neuer BWL-Studiengang mit Schwerpunkt Elektro, Elektrowirtschaft Ausgabe 8-2014, S. 14-15, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

Neuer dualer Studiengang an der DHBW Mosbach, de – das elektrohandwerk, Ausgabe 19.2014, !.78-79, Hüthig-Verlag, München.

Studiengang „BWL – Branchenhandel Elektro“ erfolgreicher gestartet, Elektrowirtschaft Ausgabe 7-2016, S. 18, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

10 Jahre dualer BWL – Handel –Studiengang DHBW Mosbach, RAS Heft 7-8-2017, Seite 33-35, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Akademiker willkommen, Baustoffmarkt 10-2017, Seite 12-15, RM Handelsmedien, Köln.

Duales BWL-Studium Haustechnik: Rückblick und Ausblick, RAS 10-2018, Seite 6-7, Krammer Verlag, Düsseldorf.

DHBW Mosbach: Erste Absolventen – Rückblick und Ausblick, Elektrowirtschaft 10-2018, Seite 35-36, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

Duales BWL-Studienprogramm für die Elektrobranche, Special Aus- und Weiterbildung der Elektrowirtschaft 7/2019, Seite 19-20, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

Fachliche Veröffentlichungen Branchenhandel Bau, Haustechnik, Elektro

Neumann, Alexander und Bechtold, Erich: Unter der Lupe - BWL-Studenten analysieren Arbeitsabläufe und -prozesse im Handwerk, BM Bau- und Möbelschreiner Fachmagazin für Ausbau / Möbel / Bauelemente, Heft 6/12, Seite 101-103, Konradin Verlag, Leinfelden-Echterdingen

Dr. Peter Greipel und Prof. Dr. Alexander Neumann: So sieht der Kunde Armaturen - Endkundenbefragung zum Bereich Badarmaturen, SBZ Sanitär.Heizung.Klima, Heft 06.2012, S.36 - 39, Gentner Verlag, Stuttgart

Prof. Dr. Alexander Neumann
Leitung Studiengang **BWL-
Handel**

**Vertiefung Branchenhandel
Bau, Haustechnik, Elektro**

DHBW Mosbach

Lohrtalweg 10
74821 Mosbach

Telefon + 49. 6261. 939-113
Telefax + 49. 6261. 939-414

neumann@dhbw-mosbach.de
www.dhbw-mosbach.de

DHBW Mosbach

Lohrtalweg 10
74821 Mosbach

Telefon + 49. 6261. 939-0
Telefax + 49. 6261. 939-504

DHBW Mosbach

Campus Bad Mergentheim
Schloss 2

97980 Bad Mergentheim

Telefon + 49. 7931. 530-600
Telefax + 49. 7931. 530-604

DHBW Mosbach

Campus Heilbronn
Bildungscampus 4
74076 Heilbronn

Telefon + 49. 7131. 1237-0
Telefax + 49. 7131. 1237-100

info@dhbw-mosbach.de
www.dhbw-mosbach.de

Neumann, Alexander und Bechtold, Erich: - Betriebsanalyse bei Handwerksunternehmen - wo Handwerker noch Potenziale besitzen, RAS International - Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS - 9-2012, Seite 32-33, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann und Kirsten Bock: Store-Check - Fachhandel versus Bau- und Gartenmärkte, RAS International - Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 8-2012, S. 24-27, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Neumann, Alexander und Bechtold, Erich: Mit Lagerhaltung Fehlteile auf der Baustelle verhindern, SI Informationen, Heft 11/12-2012, S. 70-72, AT-Fachverlag, Fellbach.

Frau Sylvia Detzel - Händler-Websites unter der Lupe - Die Schere geht weit auseinander, RAS International - Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 12-2012, S. 34 - 37 mit Interview von Herrn Prof. Dr. Alexander Neumann.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Zusammenarbeit in der Wertschöpfungskette Bau und Sanitär im Jahr 2012 - Erkenntnisse aus einer Befragung von Herstellern, Großhändlern und Handwerkern, RAS International, Heft 3-2013, S. 92-95, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Kulturelle Unterschiede bestimmen Nachfrage im SHK-Segment, RAS International - Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 5-2013, S. 30-33, Krammer Verlag Düsseldorf.

Dr. Peter Greipel und Prof. Dr. Alexander Neumann: Heizung – Marke sticht nicht, SBZ Sanitär.Heizung.Klima, Heft 19.2013, S.84 - 85, Gentner Verlag, Stuttgart.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Handwerkskönnen allein reicht nicht – Sieben wesentliche Punkte für eine erfolgreiche Positionierung am Markt, IKZ Haustechnik, Heft April 2014, S. 126 – 129, Strobel Verlag; Arnsberg.

Prof. Dr. Alexander Neumann und Kirsten Bock: Baumarkt vs. Fachhandel, Baumarktmanager, Heft Juni 2014, S. 32-33, Verlag Siegfried Rohn, Köln.

Neumann, Alexander und Bock, Kirsten: Quo Vadis - S-HVAC Wholesale Trade - IT Requirements of the Future - The buying behaviour of end consumers is changing, FEST 2014, Sonderveröffentlichung der RAS, S. 22-26, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Neumann, Alexander und Bock, Kirsten: Quo Vadis - Großhandel Haustechnik - IT-Erfordernisse der Zukunft - Das Einkaufsverhalten der Endkunden ändert sich, FEST 2014, Sonderveröffentlichung der RAS, S. 78 - 82, Krammer Verlag, Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Kirsten Bock, Dr. Steffi Gal: Endkundenbedürfnisse ernst nehmen, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 5-2015, S. 16-19, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Kirsten Bock, Dr. Steffi Gal: Keine Zeit und keine Lust auf Renovierungen, Zeitung für Sanitär und Heizung, Heft 2/15, S. 26-27, Verlag Schensina.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Kirsten Bock: DHBW Untersuchung Haustechnik – SHK-Großhandel punktet mit kompetenter Badplanung, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 9-2015, S. 28-30, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Kirsten Bock, Dr. Steffi Gal: Was der Kunde wirklich will – Endkundenbefragung zum Thema Renovierung, SBZ – Sanitär Heizung, Klima, Heft SBZ 18.2015, S. 62-69, Gentner Verlag, Stuttgart.

Neumann, Alexander und Kirsten Bock: Studie zur Rentabilität der energetischen Ertüchtigung von Bestandsgebäuden – Sanierung rechnet sich, rechnet sich nicht, Si - Das Fachmagazin für SHK-Unternehmer, Heft 10-2015, S. 94-96, AT-Fachverlag, Fellbach.

Neumann, Alexander: Interkultureller Workshop an der DHBW-Mosbach, Handwerk heute – ein Vergleich internationaler Ausbildungskonzepte, 30.10.2015, <http://www.elektro.net/56663/handwerk-heute-ein-vergleich-internationaler-ausbildungskonzepte/>, elektro.net - Das Fachportal der Zeitschrift de, Hüthig-Verlag, München.

Neumann, Alexander und Kirsten Bock: Studie an der Dualen Hochschule Mosbach – So baut man neu und nachhaltig, Si - Das Fachmagazin für SHK-Unternehmer, Heft 11-2015, S. 92-94, AT-Fachverlag, Fellbach.

Prof. Dr. Alexander Neumann, Kirsten Bock, Dr. Steffi Gal: Wünsche erfüllen, Baumarktmanager, Heft 12/15, S. 36-37, Verlag Siegfried Rohn, Köln.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Duale Hochschule Baden-Württemberg - Dual³ – Innovative Lehr- und Lernkonzeption, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 3-2016, S. 32-34, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Zukünftige Strategien für das Fachhandwerk, SBZ Sanitär.Heizung.Klima, Heft 12.2016, S.14 - 17, Gentner Verlag, Stuttgart.

Prof. Dr. Alexander Neumann: DHBW-Tagung „Quo-Vadis Haustechnik“, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 10-2016, S. 26-30, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Fair gewinnt langfristig - nur gemeinsam ist die Bau- / SHK-Branche stark, Schrade Nachrichten Heft September 2017.

Prof. Dr. Alexander Neumann und Kirsten Bock: Smart Home: Marktentwicklung noch in den Startlöchern RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 3-2018, S. 32-38, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Personaldienstleistungen: Chance der Kundenbindung für den SHK-Großhandel, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 5-2018, S. 30-32, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Mehr Engagement fürs Handwerk, SBZ, Heft 12-2018, S. 8-9, Gentner-Verlag Stuttgart.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Fehlendes Fachpersonal hemmt Baubranche, Elektrowirtschaft, Heft 7-2018, S. 10-11, Fachverlag Dr. H. Arnold GmbH Dortmund.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Branchenorientierte Personalsuche möglich?, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft RAS 7-8-2018, S. 18-22, Krammer Verlag Düsseldorf.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Mehr Nachwuchs für die Branche – Vorschläge zur Personalakquisition im Handwerk, SBZ, Heft 14/15-2018, S. 12-17, Gentner-Verlag Stuttgart.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Personaldienstleistungen als Chance, Baustoffmarkt, Heft 9/2018, S. 18-20, RM-Handelsmedien Köln.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Wirtschaftlich erfolgreich im Zeitalter der Digitalisierung, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 06-2019, S. 20-22, Krammer Verlag Düsseldorf.

Andreas Redaoui, Prof. Dr. Alexander Neumann, Michael Schoop, Markus Leonhardt: Zwischen Kosten- und Zertifizierungsdruck – Wie IATF-konformes Lieferantenmanagement effizient gestaltet wird, QZ – Qualität und Zuverlässigkeit, Heft 06-2020, S. 32-35, Hanser Verlag, München.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Großhandel bleibt systemrelevant, Elektrowirtschaft 7/2019, Seite 16-17, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Der Großhandel – aktuelle Systemrelevanz und zukünftiger Änderungsbedarf, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 07-08-2020, S. 22-27, Krammer Verlag Düsseldorf.

Andreas Redaoui, Prof. Dr. Alexander Neumann: Probleme bei Oberflächenbeschichtungen präventiv vermeiden, ZVO-report Ausgabe Januar 2021, Seite 40-42, ZVO-Service GmbH, Hilden.

Andreas Redaoui, Prof. Dr. Alexander Neumann: CQI 11 und CQI 12: Qualität bei Oberflächenbeschichtungen optimal managen, QZ-Online <https://www.qz-online.de/a/grundlagenartikel/cqi-11-und-cqi-12-qualitaet-bei-oberflae-290387>

Prof. Dr. Alexander Neumann: Personal Bindung als Erfolgsfaktor für das eigene Unternehmen, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 06-2021, S. 14-16, Krammer Verlag Düsseldorf

Prof. Dr. Alexander Neumann: Direkter Transfer in die Praxis: Forschungsgeleiteter Lehransatz fördert Studierende und generiert unternehmensrelevantes Wissen, Elektrowirtschaft 6/2021, Seite 54-55 im Special Aus- und Weiterbildung, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.

Prof. Dr. Alexander Neumann: Personal Bindung als Erfolgsfaktor für das eigene Unternehmen, RAS International – Das Wirtschaftsjournal für die Haustechnik, Heft 07-08-2021, S. 14-21, Krammer Verlag Düsseldorf

Prof. Dr. Alexander Neumann: Erfolgsfaktor Personal – Wie binde ich Talente an das eigene Unternehmen, Elektrowirtschaft 8/2021, Seite 18-19, Fachverlag Dr. H. Arnold, Dortmund.